

**Dichiarazione di obiettivi nell'ambito di RFP INVEST-044 :
USAID INVEST: mobilitazione di investimenti privati per lo sviluppo
Italia Economic Support Fund (ESF) per la risposta COVID-19**

Parte 1: Catalytic Contribution

IMPORTANTE: *Questo RFP INVEST-044 (Parte 1: Catalytic Contribution) è uno dei due RFP associati progettato per catalizzare la produzione e la distribuzione di dispositivi di protezione individuale e forniture mediche per la risposta COVID-19 in Italia. Gli offerenti possono presentare domanda per una o entrambe le RFP. Se un'impresa (o un consorzio) desidera presentare domanda per entrambi gli RFP, è necessario presentare proposte separate per ciascuno di essi, rispondendo ai criteri di valutazione specifici indicati in ciascun RFP. Tuttavia, le osservazioni presentate ad entrambi gli RFP dalla stessa azienda o consorzio devono concisamente fare riferimento a come le proposte sono complementari.*

Introduzione

L'Agenzia per lo sviluppo internazionale (USAID) degli Stati Uniti cerca di sbloccare il potenziale del settore privato per favorire la crescita inclusiva nei paesi di tutto il mondo. Sempre più investitori privati e aziende cercano mercati emergenti per rendimenti migliori e nuove opportunità di mercato. Tuttavia, incoraggiare gli investimenti privati e le attività in aree ad alto impatto importanti per USAID come la salute, l'agricoltura, i servizi finanziari, le infrastrutture, l'energia, l'acqua pulita e l'istruzione richiede nuove forme di collaborazione tra USAID e il settore privato. Ciò significa impegno proattivo e collaborazione per catalizzare più approcci basati sul mercato per risultati sostenibili.

A sostegno dei suoi sforzi per mobilitare investimenti privati all'interno dell'agenzia, USAID Private Sector Engagement Hub ha istituito INVEST mechanism nel settembre del 2017, con un contratto assegnato alla DAI per la gestione complessiva di un portafoglio globale di attività. Attraverso gli acquisti rapidi e flessibili di INVEST, USAID Missions e le unità operative USAID possono accedere a una rete senza precedenti di aziende e individui che dispongono della gamma di competenze tecniche necessarie per identificare le opportunità e mobilitare efficacemente il capitale privato a sostegno degli obiettivi di assistenza estera del governo degli Stati Uniti. Utilizzando un approccio semplificato su misura per le potenziali opportunità elevate, parti pertinenti della rete di partner globali si riuniranno per progettare e implementare soluzioni specifiche che allineano il capitale privato alle esigenze di sviluppo internazionale .

Background

La crisi COVID-19 ha avuto un impatto globale senza precedenti. Secondo l'Organizzazione mondiale della sanità, alla data del 07 Maggio 2020, sono stati segnalati oltre 3,5 milioni di casi, con oltre 250.000 morti in tutto il mondo [\[1\]](#) . I modelli di proiezione COVID-19 stimano che i decessi in tutto il mondo possano variare da 1 a 40 milioni, con numeri reali che dipendono fortemente dal fatto che i paesi adottino misure di mitigazione estreme o che non lo siano affatto. Mentre alcuni sforzi di mitigazione iniziano a rilassarsi, è indispensabile che gli sforzi di risposta di COVID-19 rimangano in atto e che i paesi continuino a prepararsi per una potenziale seconda ondata di casi aumentati ed effetti a lungo termine dell'epidemia iniziale.

L'Italia è stata tra i primi e più colpiti paesi. Mentre il numero di nuovi casi si sta appiattendendo e il paese inizia un approccio graduale all'apertura , l'Italia rimane vigile nel garantire una

fornitura e una distribuzione sufficienti di dispositivi di protezione individuale (PPE), forniture mediche e collegamenti adeguati alla fornitura di servizi sanitari, sia per continuare la sua traiettoria di casi decrescenti e sia per una possibile seconda ondata di pandemia. Inoltre, con l'aumentare delle infezioni in altri paesi, la capacità dell'Italia di accedere alle forniture mediche nel mercato globale è diminuita, poiché molti paesi limitano l'esportazione di forniture mediche per servire le proprie popolazioni o indirizzarle verso regioni con urgenti necessità di epidemie. Al fine di soddisfare la domanda attuale e futura di attrezzature e forniture mediche, il sistema sanitario italiano deve lavorare con il settore privato per stimolare la produzione locale. Questa capacità locale è ora critica e rimarrà tale se le future ondate del virus attese si concretizzeranno.

In risposta a questa crisi globale, e con una forte attenzione per sostenere l'Italia, USAID sta stabilendo un Economic Support Fund (ESF) per interventi urgenti di assistenza per le imprese impegnate nella ricerca, sviluppo, produzione e/o distribuzione di PPE, attrezzature mediche e forniture mediche, tra cui l'adattamento di fabbriche italiane e le catene di approvvigionamento per soddisfare le esigenze del sistema sanitario italiano, del personale, ed i pazienti. Attraverso ESF, USAID cerca di integrare il lavoro del governo italiano, delle organizzazioni non governative, delle organizzazioni internazionali e dei gruppi di fede che rispondono alla pandemia in Italia. Inoltre, il governo degli Stati Uniti, attraverso questa attività, mira a contribuire alla crescita del settore sanitario italiano attraverso un aumento degli investimenti privati.

La presente Dichiarazione di obiettivi (SOO) e RFP, in collaborazione con RFP-INVEST-045, sono un approccio simultaneo in due parti per catalizzare adattamento, ridimensionamento e / o riattrezzamento più efficaci e rapidi di operazioni, strategie e attività pratiche per soddisfare la necessità di una risposta COVID-19 a breve e lungo termine.

Gli offerenti possono presentare una proposta:

1. Unicamente a questa Part 1 RFP -INVEST-044 per Catalytic Capital;
2. Per Parte 2 RFP -INVEST-045 **solamente** per Technical Assistance provision; Oppure
3. Per entrambi Parte 1 e Parte 2, come proposte separate.

Obiettivi e attività

USAID è alla ricerca di efficaci modi per utilizzare in modo strategico i fondi che vengano assegnato dal U.S foreign assistance per sfruttare maggiori quantità di capitale del settore privato per un maggiore impatto sociale ed economico. Questo RFP cercano approcci che utilizzano il capitale catalitico [2] per ridurre il rischio per gli investitori privati e stimolare investimento a rampa fabbricazione di dispositivi di protezione individuale (PPE) e forniture mediche necessarie per indirizzare le richieste COVID-19 a breve e lungo termine.

Sulla base di una recente richiesta di informazioni (RFI) condotta da INVEST, le aziende in Italia hanno identificato diverse difficoltà che incidono sulla loro capacità di aumentare la produzione e la distribuzione di PPE e altri prodotti e servizi COVID-19. Questi includevano: accesso ai finanziamenti; approvvigionamento di materie prime; capitale umano, sia per le linee di produzione sia per competenza tecnica specializzata; e supporto legale per comprendere e navigare nei processi normativi e di certificazione, esistenti ed emergenti.

Per affrontare la questione dell'accesso ai finanziamenti, USAID cerca investitori, fornitori di servizi finanziari, gestori di fondi, o un consorzio di imprese per proporre come "catalytic

capital” da USAID può essere utilizzato in modo più efficace per creare, la struttura, e / “leverage a financing mechanism” che aumenti e distribuisce fondi alle aziende che lavorano sulle risposte al COVID-19. Attività proposte per questa parte 1 Catalytic Capital RFP sarà coordinata separatamente sotto Parte 2 di Technical Assistance Facility RFP -0 45 , che è stato progettato per fornire consulenza supporto per le imprese nell'affrontare le sfide operative/produzione citato dagli intervistati dei RFI . Esempi di attività di catalytic capital presente in questo RFP comprendono, ma non sono limitati a:

- Non rimborsabile , first-loss tranche capital per ridurre i rischi e sfruttare gli investimenti privati in un fondo che può dare accesso a imprese impegnata nella produzione e distribuzione dei servizi e prodotti sanitari legati al COVID -19 .
- Sfruttando il supporto USAID per ulteriori finanziamenti da parte di banche commerciali o istituti di finanziamento sviluppo per aumentare l'impatto e la portata delle attività proposte.
- Supporto operativo e partnership con investitori locali, gestori di fondi e altri per supportare lo sviluppo di progetti e servizi di consulenza aziendale alle imprese che rispondono a COVID-19.
- Start-up di capitale per i nuovi, innovativi o retooled manufacturing e distribuzione di attività che possono aiutare a espandere la produzione , portare nuovi prodotti sul mercato e / o migliorare la risposta al COVID-19.

Offerente devono fornire una proposta dettagliata che delinea le specifiche esigenze che sono richieste; il business case e strategia di investimento; specificare l'approccio per strutturare e gestire il meccanismo di finanziamento proposto e in che modo il capitale catalitico produrrà un'azione e risultati rapidi ;e come ulteriore finanziamento sarà stanziato dal supporto USAID; come le imprese saranno selezionate per il finanziamento ; e come questo fondo contribuirà agli obiettivi di risposta al Covid-19 in Italia in breve e lungo – termine. Gli Offerenti dovranno fornire informazioni dettagliate sulla loro capacità, esperienza e / o strategia per progettare e gestire i meccanismi di fondi catalitici. Inoltre, gli offerenti dovranno descrivere la loro esperienza di lavoro in Italia e la conoscenza del sanitario nazionale, la produzione e settori finanziari, nonché una descrizione e la nazionalità di ogni consorzio partner e le loro qualifiche.

Offerente selezionato deve essere disposti a condividere la loro esperienza e rendere i dati e altre informazioni disponibili ad INVEST e USAID per tutta l'attività. Questo può includere lavorare con il team INVEST per lo sviluppo di un case study, fact sheet, guide alle risorse, o di altri materiali che dimostrano il valore del catalytic capital e assistenza tecnica come meccanismi per aiutare nella risposta COVID-19 . INVEST e USAID sono sensibili al trattamento di proprietà e / o informazioni riservate e discuteranno di queste esigenze con il vincitore prima di contrarre.

Tempi di scadenza e Consegne

Le attività proposte dagli offerenti avranno luogo per un periodo di 12-18 mesi a partire da luglio 2020 .

Dopo la selezione e l'assegnazione, INVEST lavorerà a stretto contatto con il vincitore per determinare la struttura del contratto , inclusi i tempi finali, le tappe fondamentali, i risultati finali e i costi associati. Pagamenti avverranno al completamento delle consegne (deliverables) .

INVEST comprende che potrebbe essere necessario un impegno di fondi per catalizzare investimenti aggiuntivi attraverso il first-loss capital. Nella proposta, gli offerenti dovrebbero prendere atto della forma appropriata di impegno di cui avrebbero bisogno qualora fossero selezionati per l'aggiudicazione. Inoltre, INVEST lavorerà a stretto contatto con il vincitore su qualsiasi prodotto di comunicazione e reportistica richiesto da USAID.

Approccio tecnico

Nella risposta includere le seguenti informazioni:

- Concetto di investimento e business case per espandere la produzione e la distribuzione di PPE e / o forniture mediche per la risposta COVID-19 in Italia , con collegamenti ai servizi di assistenza sanitaria applicabili .
- Informazioni riguardanti il meccanismo di finanziamento , tra cui come i fondi USAID saranno utilizzati per catalizzare investimenti commerciali, debito privato o di capitale, o il finanziamento PPE in risposta al COVID-19.
- “Proposed ratio of concessional, catalytic capital from USAID to return-seeking capital”.
- Timeline e strategia per l'aumento di capitale (se rilevante) comprese le informazioni sul ticket sizes, target investors, i fondi raccolti fino ad oggi e gli obiettivi fissati dal gestore del fondo per capitalizzare pienamente il fondo .
- Esempi di imprese che stanno attualmente cercando debito e / o capitale proprio per aumentare la produzione di beni e servizi correlati a COVID-19 .
- Se pertinente, struttura del portafoglio , tipo di investimenti (ad es. Fondo di fondi, diretto in SMEs, intermediari finanziari) , ticket sizes e fasi di investimento delle imprese che sarebbero coinvolte.
- Descrizione del modo in cui verrà utilizzato l'avvio o il supporto operativo (se pertinente) , comprese le attività specifiche da intraprendere.
- timeline e strategia per implementare attività di supporto/ avvio o di operazioni (la capacità di gestire e operare rapidamente è determinante) .
- Informazioni sulla raccolta dati come parte del reporting standard agli investitori .
- **Se si presentano proposte alla Parte 1 e alla Parte 2 , si prega di spiegare brevemente in che modo il capitale catalitico e le attività di assistenza tecnica si completeranno a vicenda.**

Budget

INVEST può fare numerosi awards in questo RFP. Proposta di budget per la struttura i dovrebbero essere compresi tra \$ 500.000 e \$ 2.000.000.

[1] https://www.who.int/docs/default-source/coronaviruse/situation-reports/20200507-covid-19-sitrep-108.pdf?Sfvrnsn=44cc8ed8_2

[2] Il capitale catalitico è definito come debito, patrimonio netto, garanzie e altri investimenti che accettano rischi sproporzionati e / o rendimenti agevolati rispetto a un investimento convenzionale al fine di generare un impatto positivo e consentire investimenti di terzi che altrimenti non sarebbero possibili . <https://www.macfound.org/press/article/catalytic-capital-work/>