

# *Belt and Road Initiative: un progetto politico ed economico*

Alessia A. Amighini

Co-Head of Asia Programme, ISPI

# Motivazioni geo-economiche di OBOR

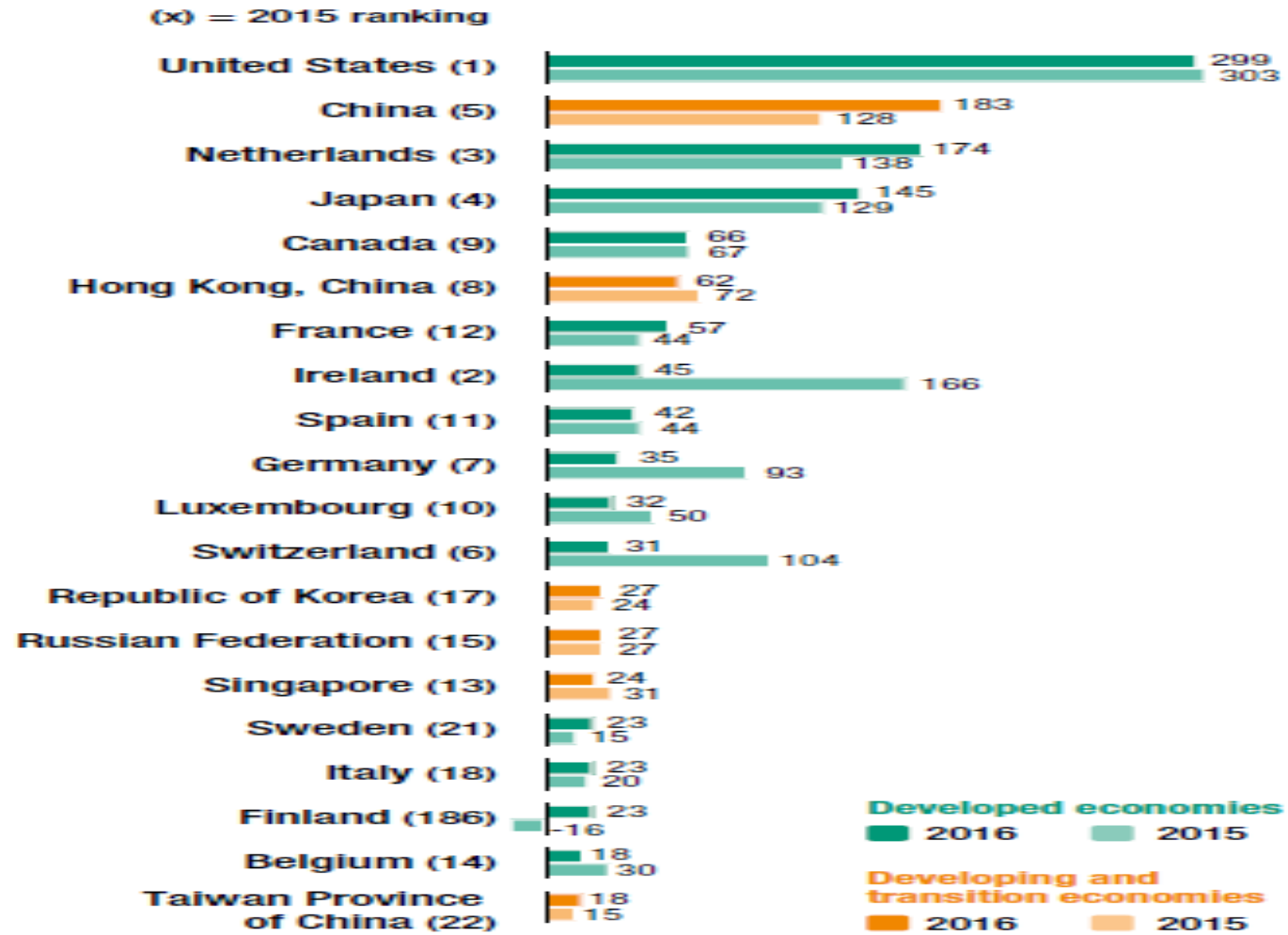
- Tentativo di sistematizzazione di una serie di politiche di internazionalizzazione, di sviluppo e di integrazione regionale già esistenti
- La precedente politica di FDI in uscita è oggi inserita in un disegno complessivo di portata globale sia geografica sia settoriale – aumento del peso dei settori energia, trasporti e infrastrutture
- L'Europa e l'Italia hanno una posizione geo-economica e un ruolo strategico centrali nell'Iniziativa ed è pertanto nell'interesse di Pechino che i paesi europei beneficino della stessa

# Cina in grande ascesa negli IDE mondiali

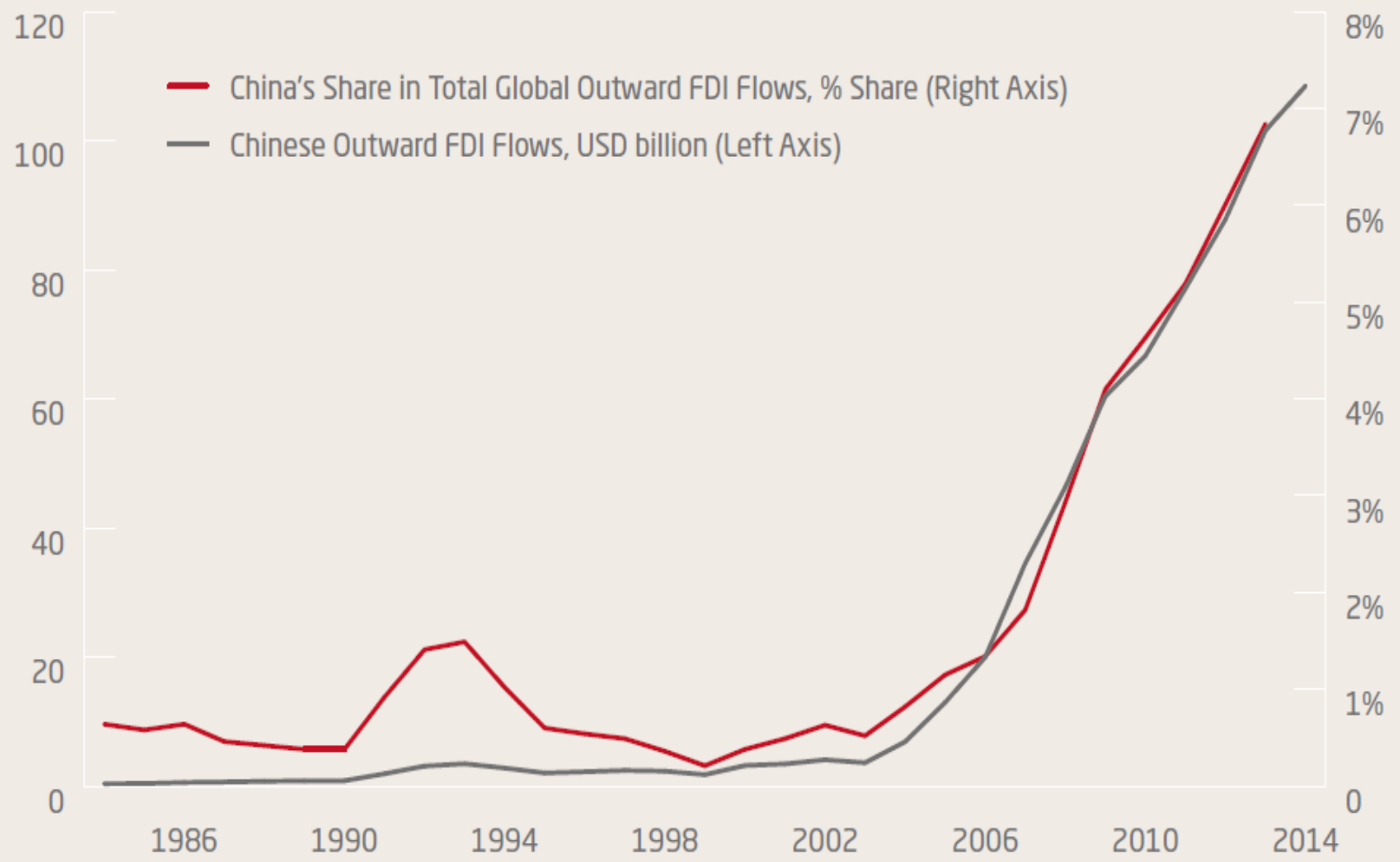
- Da 49 miliardi nel 2010 a 227 miliardi di USD il valore delle acquisizioni cinesi nel 2016, 6 volte tanto i flussi in entrata
- Crescita del 33 per cento all'anno negli ultimi 5 anni
- Nel 2016 le imprese cinesi hanno realizzato le 10 maggiori acquisizioni del mondo
- Rapida crescita, ma peso assoluto ancora molto basso: 0,9% del Pil cinese nel 2015, rispetto al 2% in EU e l'1,3% in USA.

Figure I.14.

**FDI outflows, top 20 home economies, 2015 and 2016** (Billions of dollars)



Source: ©UNCTAD, FDI/MNE database ([www.unctad.org/fdistatistics](http://www.unctad.org/fdistatistics)).

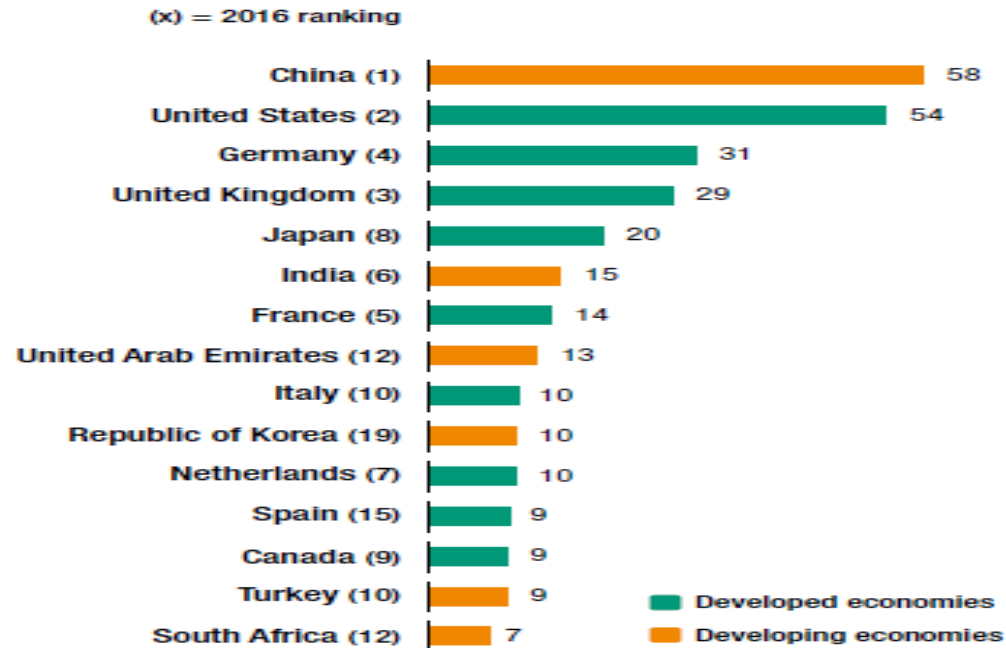


**Figure 6:**  
**China's Outward FDI is Booming**  
 Annual OFDI in 3-year-moving-averages (value and share of total global OFDI)  
 USD billion; Percent

Source: United Nations Conference on Trade and Development, P.R. China Ministry of Commerce.

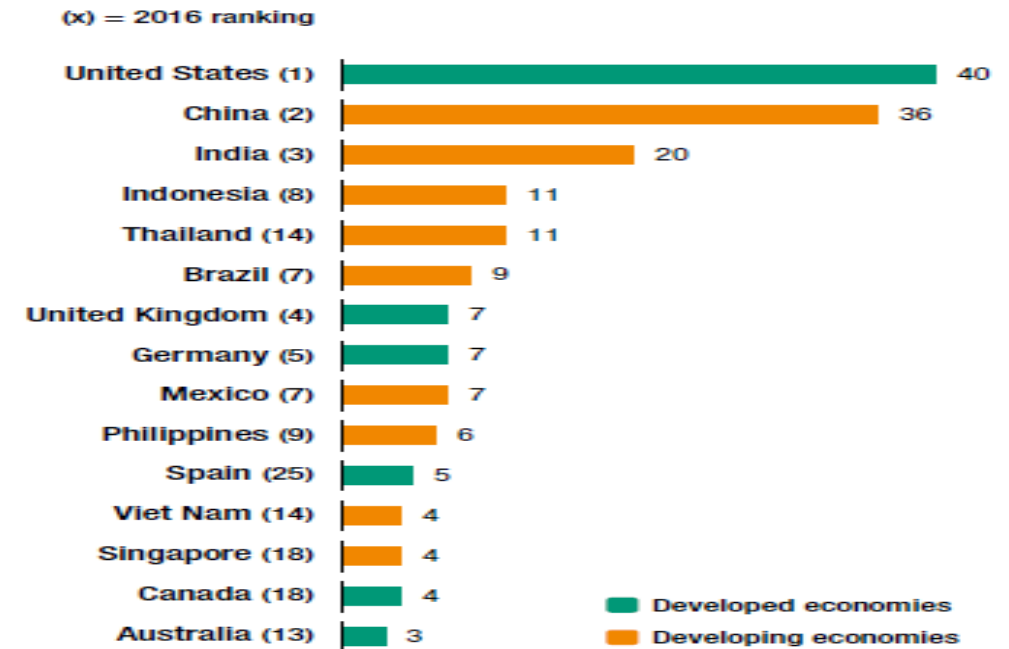
# Cina primo tra i paesi investitori nel prossimo triennio

**Figure I.7.** IPAs' selection of most promising home economies for 2017–2019  
(Per cent of IPAs responding)



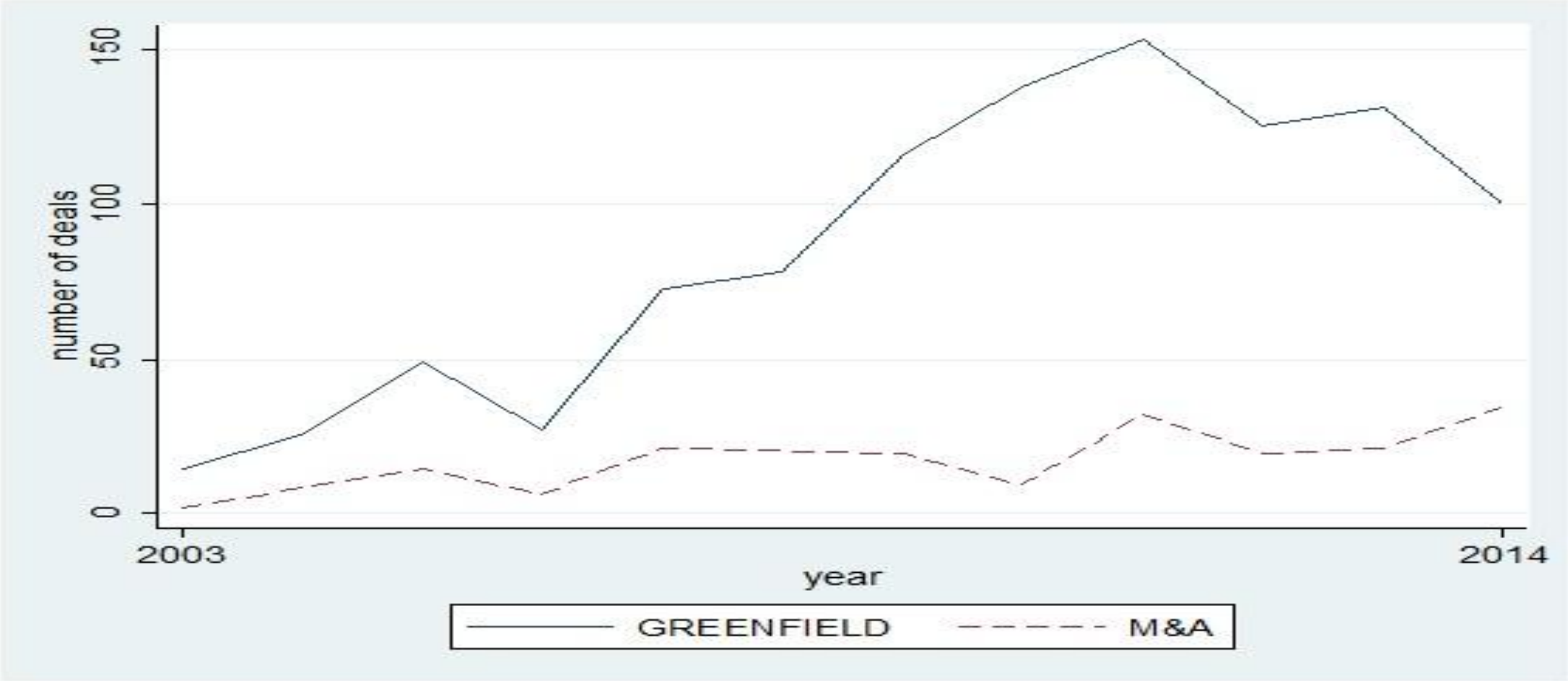
Source: ©UNCTAD, IPA survey.

**Figure I.8.** MNEs' top prospective host economies for 2017–2019  
(Per cent of executives responding)

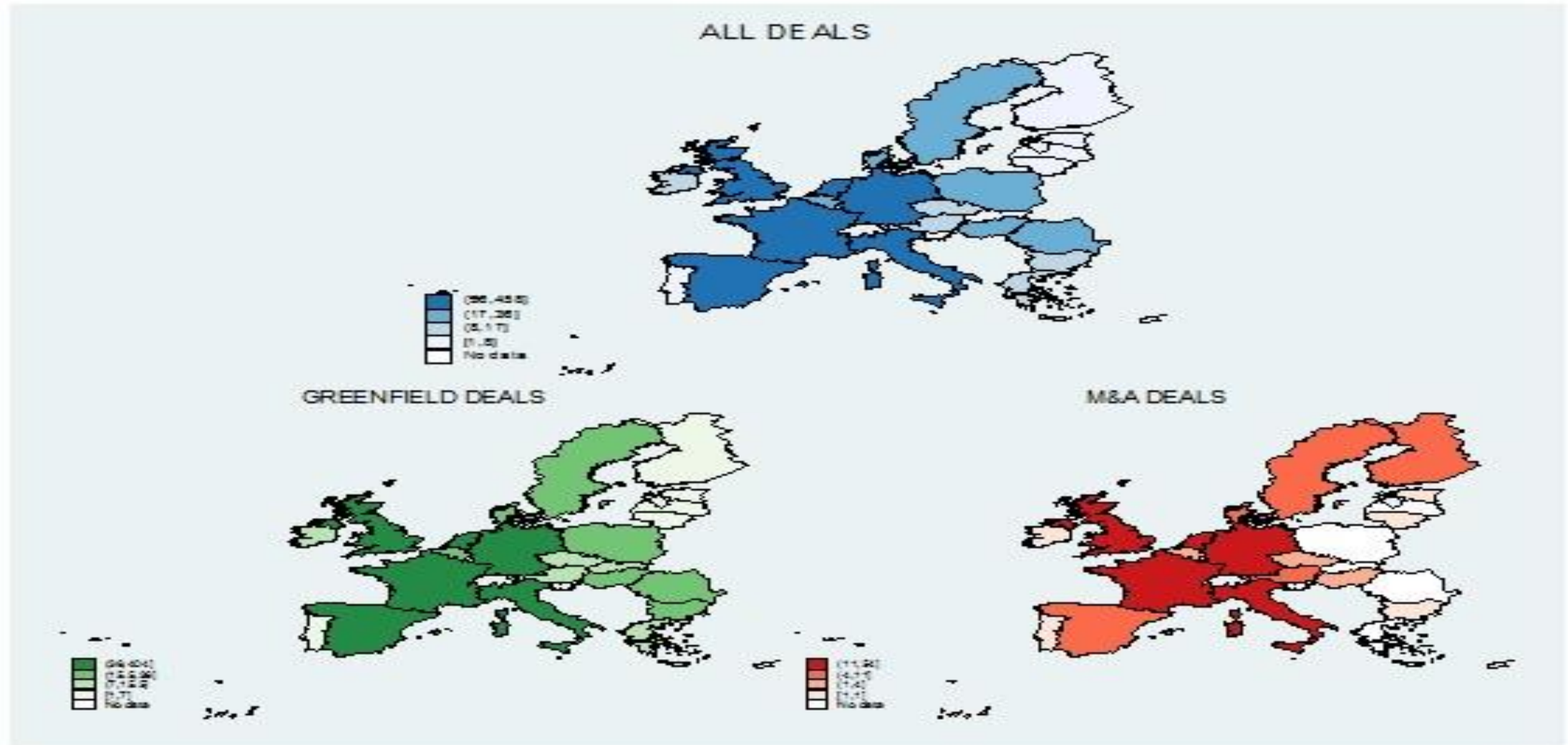


Source: ©UNCTAD, business survey.

# Greenfield vs M&A

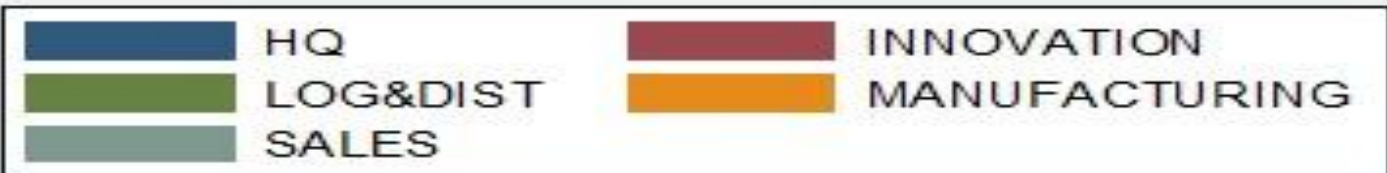
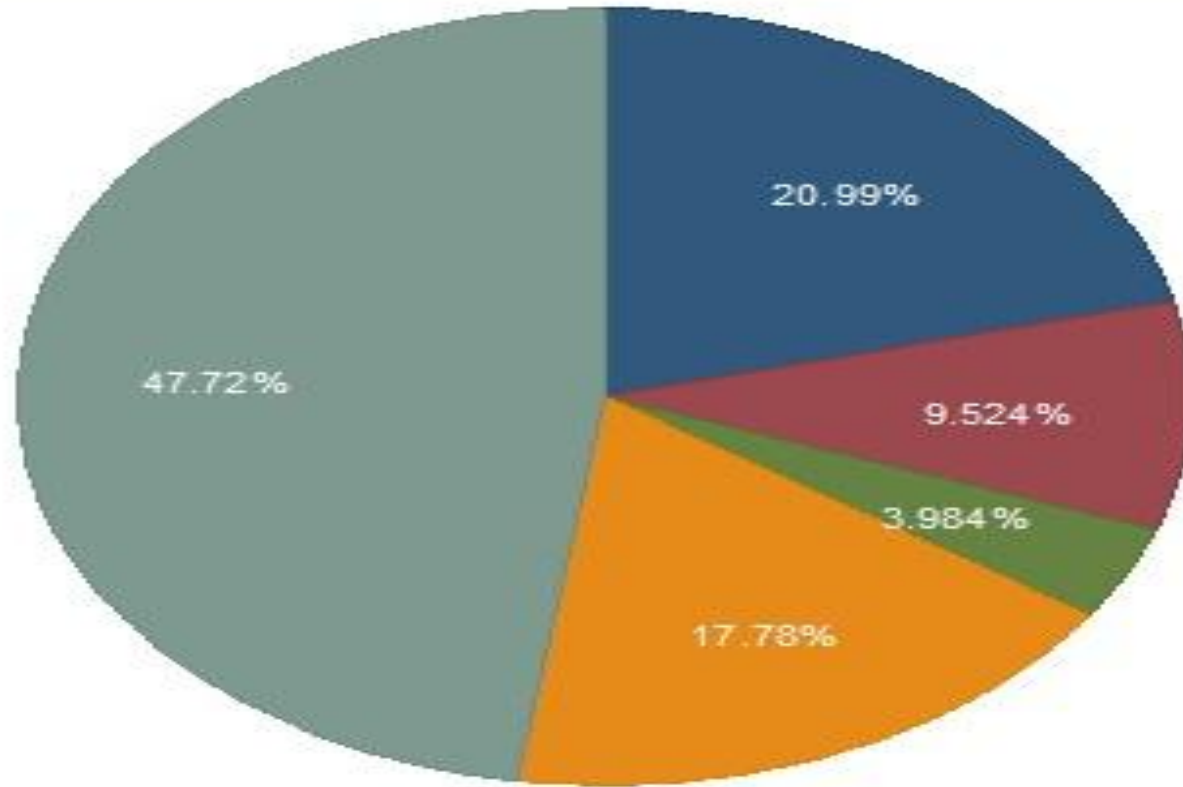


# Distribuzione geografica IDE cinesi in Europa per tipo

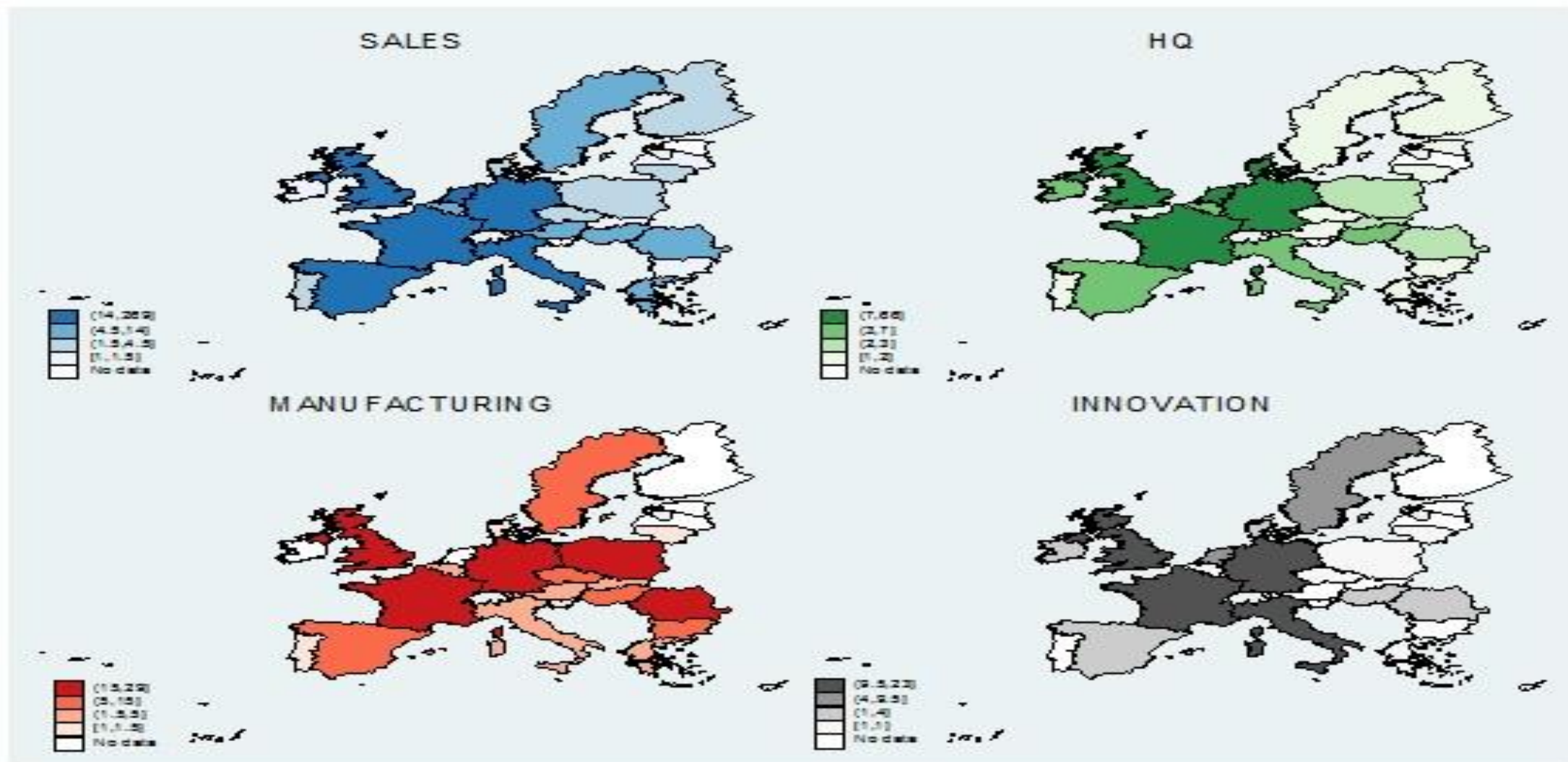




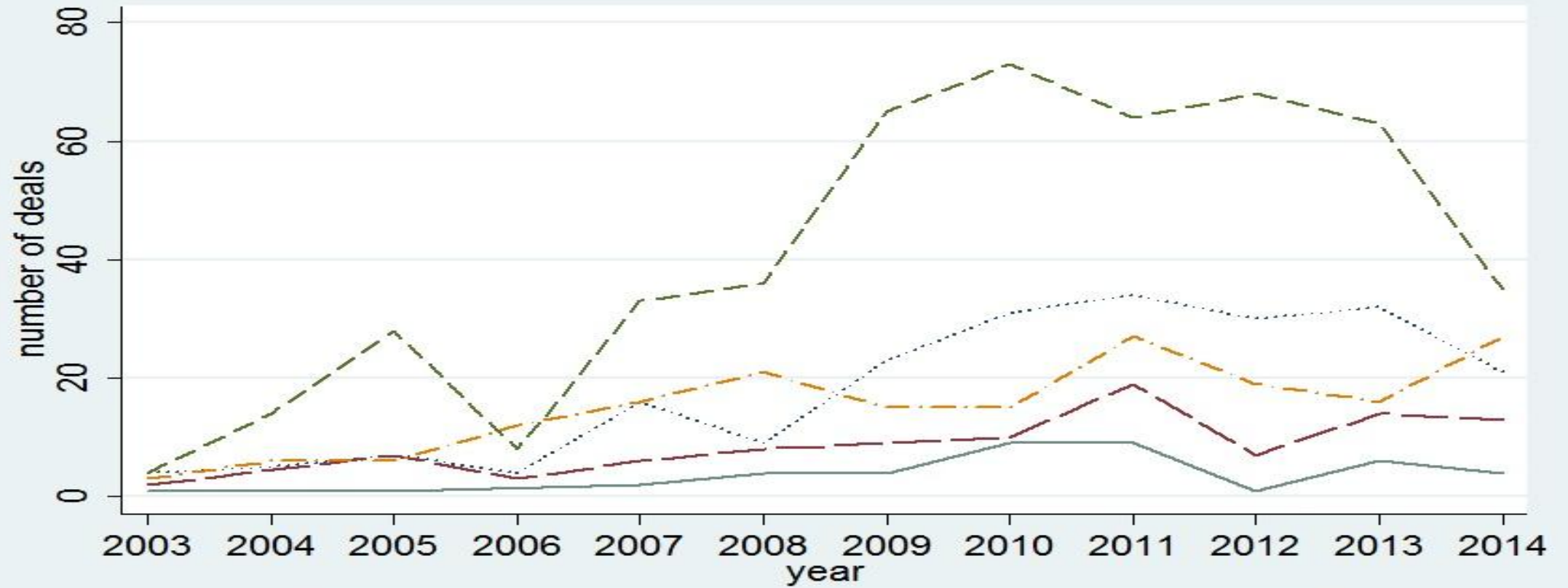
# IDE cinesi in Europa per business activity



# IDE cinesi in Europa per funzione e paese



# Business activities nel tempo

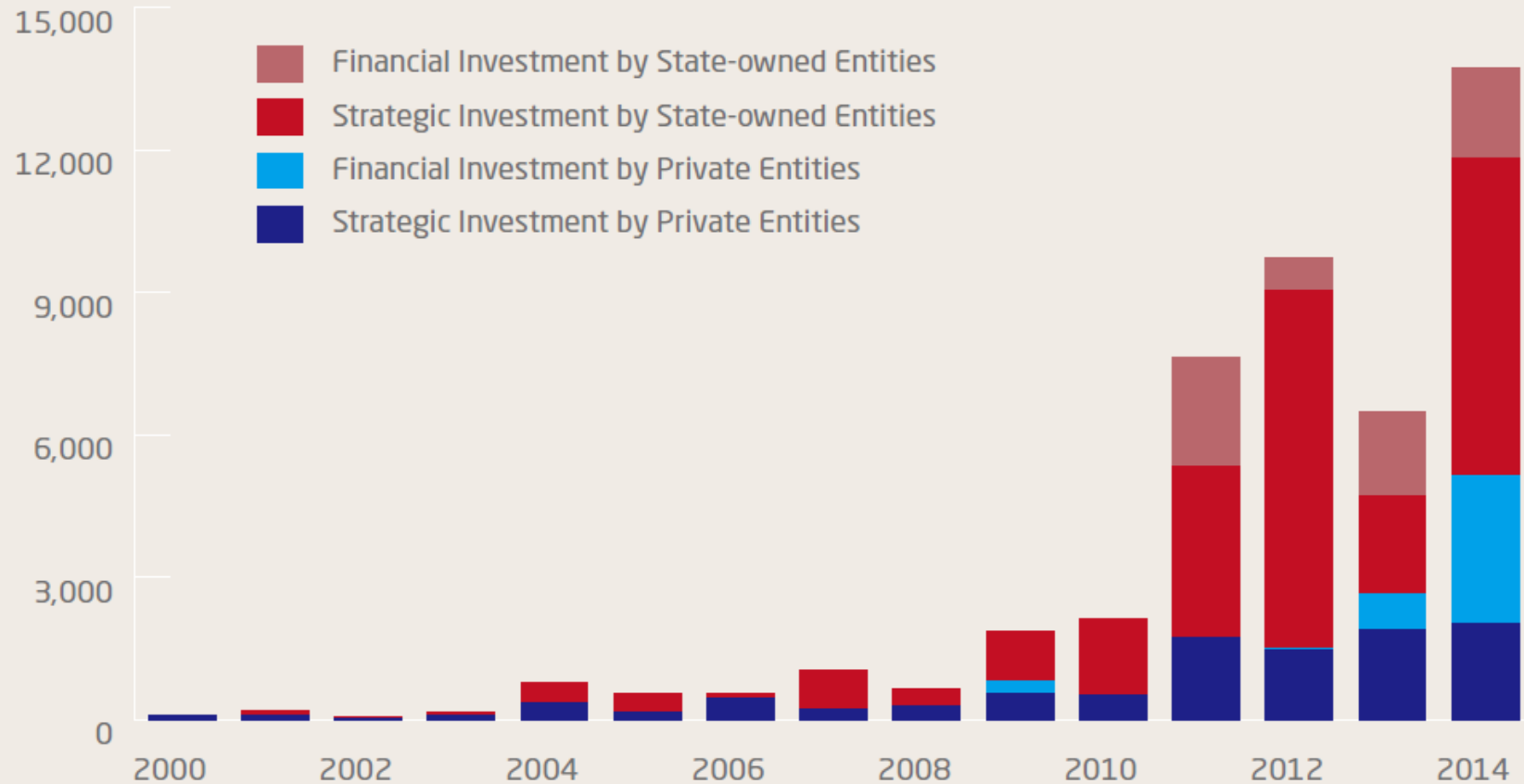


# Ruolo dello Stato dietro gli IDE cinesi in Europa

Figure 20:  
**State Companies Still Dominate China's Investment Footprint in Europe**

Chinese FDI Transactions in the EU-28 by Type of Investor, 2000–2014

EUR million



Rhodium Group.

A detailed explanation of sources and methodology can be found in the Data Appendix.

Table II.3.

## LDCs: 10 largest greenfield projects announced in 2016

Host economy	Industry segment	Parent company	Home economy	Estimated capital expenditure (Millions of dollars)
Mozambique	Pipeline transportation of natural gas	China National Petroleum	China	4 000
Ethiopia	Pesticide, fertilisers and other agricultural chemicals	Office Cherifien des Phosphates	Morocco	3 700
Bangladesh	Fossil fuel electric power	Tenaga Nasional	Malaysia	2 500
Myanmar	Fossil fuel electric power	Union Resources & Engineering	China	2 431
Myanmar	Fossil fuel electric power	APR Energy	United States	2 431
Cambodia	Industrial building construction	Tianrui Group	China	2 000
Bangladesh	Fossil fuel electric power	China General Technology Group	China	1 560
Myanmar	Wireless telecommunication carriers	Viettel	Viet Nam	1 500
Bangladesh	Natural, liquefied and compressed gas	Reliance ADA	India	1 048
United Republic of Tanzania	Fossil fuel electric power	KOYO Corporation	Japan	1 000

Source: ©UNCTAD, based on information from the Financial Times Ltd, fDi Markets ([www.fdimarkets.com](http://www.fdimarkets.com)).

# Ruolo strategico dell'Italia in OBOR

- Per le caratteristiche e vantaggi geo-economici dell'Italia: geografico, logistico e settoriale
- Il ruolo dell'Italia trascende di gran lunga OBOR in senso stretto, per le imprese italiane si aprono o ampliano possibilità di internazionalizzazione oltre i confini dell'Italia e oltre i settori di infrastrutture, energia e logistica – es. inserimento in filiere di altri settori
- Necessità di rete tra imprese, sistema paese e TT nella definizione degli scenari e delle opportunità in paesi terzi – es. Malesia, Marocco, STANs

# Italia luogo di incrocio tra Belt e Road



## CINA/EUROPA → MILANO SI CANDIDA

Si stanno creando centri di distribuzione in Turchia, Iran, Ungheria, Turkmenistan e Kirghizistan

La ferrovia **Yu'Xin'Ou** collega Cina e Europa in **12 giorni** (in nave occorrono 50 giorni)

11.170 km

EUROPA CINA

agi  
agenzia Italia

The infographic features a map of Europe and Asia with a red line representing the Yu'Xin'Ou railway route from Milan, Italy, to Chongqing, China. The route passes through Duisburg, Germany, and various countries in Eastern Europe and Central Asia. A legend indicates that the red line represents the Yu'Xin'Ou railway and the blue line represents the shipping route. A stopwatch icon is used to emphasize the 12-day travel time. At the bottom, a stylized train is shown crossing a border between Europe and China.

# Asia Centrale regione cuore della via terrestre

- In aumento gli IDE cinesi in settori diversi dalle risorse naturali, dove già le imprese cinesi possiedono gran parte dello stock nelle industrie estrattive, per es. in Kazakhstan and Turkmenistan.
- I settori di nuovo interesse cinese sono infrastrutture, agricoltura e manifattura.
- Esempio: 1,9 miliardi di USD nel settore agricolo Kazakho, incluso un progetto per la delocalizzazione della lavorazione dei pomodori dalla Cina.



# Cina primo investitore in Asia Centrale e Balcani

Table II.8.

## The 10 largest greenfield FDI projects announced in the transition economies, 2014

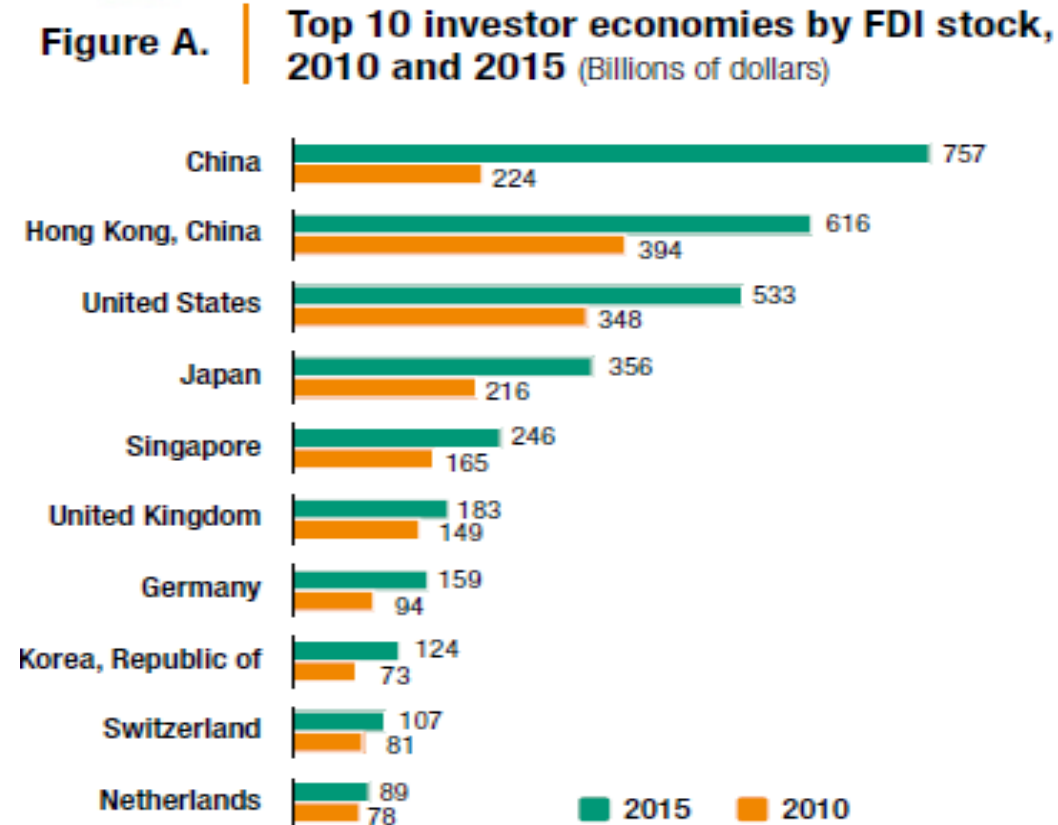
Rank	Name of investing company	Source country	Destination	Sector	Key Business Function	Estimated capital expenditures (Millions of dollars)	Jobs created
1	China Triumph International Engineering	China	Russian Federation	Industrial Machinery, Equipment & Tools, All other industrial machinery	Manufacturing	3 000	3 000
2	Hawtai Motor Group	China	Russian Federation	Automotive OEM, Automobiles	Manufacturing	1 100	3 000
3	TERNA	Italy	Montenegro	Coal, Oil and Natural Gas, Other electric power generation	Electricity	1 000	292
4	Hareon Solar Technology	China	Bosnia and Herzegovina	Alternative/Renewable energy, Solar electric power	Electricity	636	306
5	Great Wall Motors (GWM)	China	Russian Federation	Automotive OEM, Automobiles	Manufacturing	520	2 500
6	New Hope Group (NHG)	China	Russian Federation	Food & Tobacco, Animal food	Manufacturing	500	1 267
6	Dongfeng Motor	China	Russian Federation	Automotive OEM, Automobiles	Manufacturing	500	2 931
7	Weibo	China	The former Yugoslav Republic of Macedonia	Textiles, Textiles & Textile Mills	Manufacturing	400	4 500
8	IKEA	Sweden	Serbia	Consumer Products, Furniture, homeware & related products	Retail	373	2 789
9	EVN	Austria	Russian Federation	Chemicals, Basic chemicals	Manufacturing	343	785
10	Valorem	France	Ukraine	Alternative/Renewable energy, Wind electric power	Electricity	335	161

Source: UNCTAD, based on information from the Financial Times Ltd, fDi Markets ([www.fdimarkets.com](http://www.fdimarkets.com)).

# Asia meridionale obiettivo prioritario di BRI

- Numerosi i progetti lungo il corridoio economico Cina-Pakistan in infrastrutture, elettricità e trasporti.
- Esempi: Power Construction Corporation (Cina) e Al-Mirqab Capital (Qatar) hanno progetto comune a Port Qasim, il secondo porto più grande del Pakistan. La State Power Investment Corporation (China) e il locale Hub Power Company hanno iniziato la costruzione di una centrale a carbone per un valore di 2 miliardi di dollari.

# Cina primo investitore nel Sudest asiatico



# Nord Africa tra ME e Mediterraneo

- L'Egitto ha firmato un MoU con la Cina, per un valore di IDE cinesi pari a 15 miliardi di USD.
- Esempi di cooperazione sotto il cappello di BRI sono l'apertura di una zona economica nell'area del Canale di Suez e investimenti nelle infrastrutture di trasporto terrestre e marittimo.

# Oltre le infrastrutture fisiche: il digitale

- Più attenzione alla versione digitale della “Belt and Road”
- Troppe barriere impediscono l’accesso al mercato cinese alle PMI: licenze, copyright, brevetti
- La Belt and Road digitale non richiede grandi investimenti in infrastrutture, ma un nuovo “software” nelle relazioni tra Cina ed Europa che apra la strada ai piccoli progetti.